



Verslag van de 5^{de} informatieavond d.d. 16 januari 2019

1. De informatieavond was een groot succes



Het bestuur heeft de 5^{de} informatieavond breed aangekondigd met posters, berichten in de plaatselijke kranten en op social media. De opkomst op de informatieavond was boven verwachting. Er zijn ongeveer 50 bezoekers aanwezig geweest. Hiervan zijn veel mensen al aspirant-lid, maar ook nieuwe belangstellenden kwamen op de oproep af. Hiervan hebben zich direct een vijftal aangemeld als nieuw lid van ECO.

In de presentatie van onze voorzitter Hans Schiphorst is de stand van zaken en de werkwijze van ECO nog een keer duidelijk op een rijtje gezet. Na het beantwoorden van vragen van de toehoorders zijn de ledenovereenkomsten ingevuld en ondertekend. Naar aanleiding van de vragen die op de informatieavond aan de orde zijn geweest, worden in deze nieuwsbrief nog een aantal aspecten nader uitgelegd.

2. Aantal leden

Er is inmiddels een goed inzicht in het definitieve aantal leden en certificaten. Dit is de stand van zaken op dit moment:

- Er zijn 34 overeenkomsten ondertekend, tezamen 1055 certificaten.
- Een deelnemer is wegens verblijf in het buitenland nog niet aanwezig. Er is toegezegd deel te nemen en zeer binnenkort nog gaan tekenen.
- **Dat betekent totaal 35 leden en 1120 certificaten.**
- Er zijn nog drie potentiële nieuwe leden, die deze week beslissen of zij ook meedoen.

De zonne-installatie zal hiermee een capaciteit krijgen tussen 110.000 en 112.000 Wp, goed voor een jaarlijkse opbrengst van gemiddeld circa 100.000 kWh gedurende een periode van 15 jaar.

Een goede score en voor het bestuur een stimulans om door te gaan met de voorbereidingen.

3. Definitieve kosten en betaling van het certificaat

In de vorige nieuwsbrief nr. 10 (in hoofdstuk 5 onder 'Hoogte van de investering') is nog uitgegaan van € 80,- per certificaat van 100 Wp. Naar aanleiding van de laatste update van de rendementsberekening is besloten om een kleine marge in te bouwen en het bedrag per certificaat te verhogen tot € 85,-. Dit bedrag is opgenomen in de ledencontracten.

Met deze verhoging wordt gegarandeerd dat de installatie binnen het beschikbare budget kan worden gebouwd en dat er gedurende de looptijd normaliter voldoende 'werkkapitaal' aanwezig is om niet tussentijds aan de leden extra investeringen te moeten vragen. Aan het einde van de looptijd van 15 jaar van de coöperatie zal het resterende budget worden uitgekeerd aan de leden van de coöperatie.

Ter vergelijking: Bij de eerste plannen waarbij de panelen op het dak van de voormalige drukkerij zouden worden geplaatst, zouden de kosten per certificaat circa € 115,- hebben bedragen. Nu wordt gerekend met een bedrag van € 85,- per certificaat. De lagere kosten per certificaat worden grotendeels veroorzaakt door de samenwerking met de gemeente (grootschaliger inkoop van de zonnepanelen, geen huur voor dak/grond e.d.)

Betaling van de certificaten na versturen van facturen

Betaling van de certificaten moet plaatsvinden binnen uiterlijk twee weken na ontvangst van de factuur. Het versturen van facturen door ECO vindt plaats circa drie weken voordat definitief opdracht wordt verstrekt aan de installateur.

4. De rendementsberekening



Er zijn veel aspecten van invloed op het rendement en de terugverdientijd van de investering.

Een aantal bedragen, zoals jaarlijkse kosten voor beheer, onderhoud, verzekering, administratie en bestuurskosten, kunnen vooraf goed worden ingeschat. Voor de kosten van de bouw en het onderhoud van de installatie kan alleen op basis van vergelijkbare situaties een inschatting worden gemaakt.

Ook de hoogte van de jaarlijkse teruggave van de energiebelasting aan de leden is in de berekening van het rendement een belangrijke factor. In de berekening wordt het huidige bedrag (€ 0,12 per kWh) aangehouden. Het is niet mogelijk om eventuele wijzigingen in dit bedrag – dat immers wordt bepaald door het beleid van de overheid- te voorspellen. Er is wel door de overheid aangegeven dat er bij wijzigingen in de postcoderoosregeling die nadelig uitvallen een compensatie zal worden gegeven. Om dit soort mogelijke invloeden te kunnen opvangen, is onze rendementsberekening vanaf het begin 'conservatief' opgesteld. Hiermee wil het bestuur tegenvallers gedurende de looptijd van 15 jaar voorkomen. Het jaarlijks rendement op de investering van 7,5 % en de terugverdientijd van circa 8,4 jaar blijven gehandhaafd.

Leden die meer informatie willen over - of meer inzicht in de rendementsberekening kunnen contact opnemen met de secretaris: secretaris@ecoldemarkt.nl.

5. Overstappen naar één energieleverancier

De energieleverancier waarmee ECO gaat samenwerken, moet een goede en betrouwbare partner zijn. Beide partijen zijn nauw met elkaar verbonden. ECO verkoopt immers de door het zonnepark opgewekte energie aan deze leverancier en alle leden van ECO betrekken hun gas en elektriciteit van dezelfde leverancier.

Er zijn drie belangrijke redenen waarom ECO voorschrijft dat al haar leden hun gas en elektriciteit bij dezelfde leverancier inkopen als waar ECO haar opgewekte stroom aan verkoopt:

- In postcoderoosprojecten wordt jaarlijks de energiebelasting over de opgewekte energie (€ 0,12 per kWh) naar rato door de leverancier aan de leden terugbetaald aan de leden van de coöperatie. Voor alle leden die hun energie bij dezelfde leverancier betrekken als waar de coöperatie haar opgewekte zonne-energie aan levert, gebeurt dat automatisch en zonder (administratie)kosten. Leden die bij andere leveranciers hun energie zouden afnemen moeten de terugbetaling van de energiebelasting zelf regelen. Het is mogelijk dat de leverancier daarvoor kosten in rekening brengt.
- ECO krijgt jaarlijks een 'klantvergoeding' die samen met de prijs van de verkoop van de opgewekte stroom de jaarlijkse kosten voor onderhoud, verzekering van de zonnepanelen e.d. dekt en aan het eind van de periode van 15 jaar een restbedrag oplevert van naar schatting € 17.500,-.
- Als leden uitsluitend elektriciteit via de gezamenlijke leverancier zouden afnemen, zou dat als consequentie hebben dat er geen pakketkorting geldt voor de 'vaste leveringskosten' die de leverancier in rekening brengt en dat de klantvergoeding aan ECO halveert. Dat scheelt op jaarbasis bij elkaar circa € 80,-.

Waarom Energie VanOns

Vorig jaar heeft het bestuur uitgebreid onderzocht welke leverancier het meest in aanmerking komt. Daarbij zijn in de eerste plaats duurzaamheidsaspecten (duurzame missie, organisatie en opwek van energie) en financiële aspecten onderzocht.

'Energie VanOns' kwam daarbij als beste uit de bus:

- De missie van Energie VanOns komt heel dicht in de buurt van de ideeën van ECO. Energie VanOns levert elektriciteit, die lokaal wordt opgewekt door al bijna honderd energiecoöperaties zoals ECO.
- Energie VanOns is een coöperatie en heeft geen aandeelhouders die (een deel van) de winst opstrijken. De winst vloeit terug naar de coöperaties en kan lokaal en vrij worden besteed. Met dit geld kunnen bijvoorbeeld nieuwe 'groene' initiatieven worden ondersteund of zoals zij zelf zeggen: *Energie VanOns geeft de regio extra energie.*
- De prijzen die Energie VanOns hanteert zijn 'marktconform'. De bedragen voor de inkoop van elektriciteit en gas liggen voor particulieren ongeveer gelijk aan die bij vergelijkbare energieleveranciers zoals Qurrent/Greenchoice en wat hoger dan die van 'prijsvechters' of in meerjarige contracten voor de zakelijke markt.

ENERGIE

VanOns

Geschiedenis Energie VanOns

De coöperatie Energie VanOns is in 2014 opgericht door drie koepelorganisaties van lokale energiecoöperaties: Ús Koöperaasje in Friesland, Drentse Kei in Drenthe en Groninger Energie Koepel in Groningen. Elke koepelcoöperatie is voor een derde deel eigenaar van Energie VanOns. De koepelcoöperaties vertegenwoordigen weer hun eigen leden, de aangesloten lokale coöperaties. Deze koepelcoöperaties worden voornamelijk gerund door vrijwilligers. Inmiddels heeft Energie VanOns ongeveer 10.000 particuliere en zakelijke afnemers in de drie noordelijke provincies.

ECO heeft zich voorlopig aangesloten bij Ús Koöperaasje, totdat er in Overijssel een koepel wordt opgericht. Meer informatie is te vinden op: <https://energie.vanons.org/>

Overstappen naar Energie VanOns

Overstappen naar de gemeenschappelijke energieleverancier kan eenvoudig via de pagina van Energie Coöperatie Oldemarkt op de website van Energie VanOns:

<https://energie.vanons.org/cooperaties/oldemarkt/>



Door te klikken op de gele button 'klant worden' wordt, na beantwoorden van een aantal vragen, het maandbedrag voor de inkoop van energie berekend. Ook wordt de opbouw van het maandbedrag in een duidelijk overzicht gegeven.

Als het toch niet duidelijk is of als er nog vragen zijn, neem dan contact op: secretaris@ecoldemarkt.nl. Eén van de bestuursleden is graag bereid ondersteuning te geven.

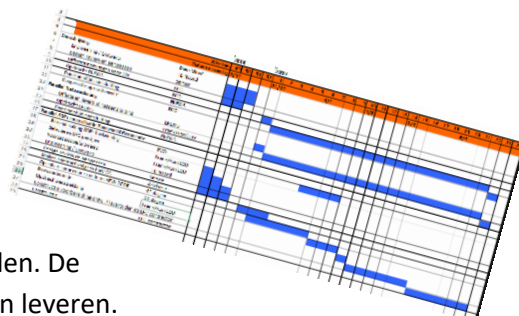
Voor leden met een leveringscontract bij hun huidige leverancier dat nog één jaar of minder loopt kan een kleine opzegboete van toepassing zijn. Deze boete zal slechts een beperkte invloed hebben op het rendement van de investering. Geadviseerd wordt deze boete te betalen.

Mogelijk zijn er leden die nog een langlopend (zakelijk) contract van twee of meer jaar hebben bij hun huidige leverancier. Voor hen kan een hogere opzegboete van toepassing zijn. Zij worden verzocht om contact op te nemen met de secretaris, zodat een maatwerkoplossing kan worden besproken.

Ook leden, die met de overstap naar Energie VanOns op beduidend hogere bedragen lijken uit te komen, worden verzocht contact op te nemen met het bestuur: secretaris@ecoldemarkt.nl.

6. Planning

Op dit moment wordt, samen met de gemeente, hard gewerkt aan de bestekomschrijving voor de offerteaanvraag bij installateurs en aan de uitwerking van de plannen voor de inrichting van het terrein. Zoals het er nu uitziet kan medio maart opdrachtverlening plaatsvinden. De installatie zou dan nog in de zomer van 2019 elektriciteit kunnen gaan leveren.



7. Administratie

Nu onze coöperatie een definitievere vorm krijgt en er binnenkort aanzienlijke bedragen van de leden zullen worden beheerd, ziet het bestuur de noodzaak van professionele ondersteuning bij de administratie, met name voor verrekening van de BTW, het opstellen van de jaarrekening en de belastingaangifte.



Het bestuur heeft Ecoop gevraagd de administratie van ECO op zich te nemen. Ecoop is een administratiekantoor dat is gespecialiseerd in juridische, financiële en fiscale zaken van energiecoöperaties. Voor meer informatie zie: <https://www.ecoop.nl/>

8. Algemene ledenvergadering

Het bestuur zal medio maart 2019 een Algemene Leden Vergadering uitschrijven. Daar komen onder meer aan de orde:

- de stand van zaken van de voorbereidingen van de bouw van de installatie
- de jaarrekening 2018
- de stand van zaken financiën ECO en overstappen
- het rooster van aftreden van de bestuursleden.

Binnenkort zal de datum voor de eerste ALV bekend worden gemaakt.